

PREDSTAVITEV STRANKE

A. OSNOVNI PODATKI O PODJETJU¹

<i>Naziv*</i>	
<i>Sedež (naslov, kraj, pošta)*</i>	
<i>Datum ustanovitve*</i>	
<i>Matična številka*</i>	
<i>Davčna številka*</i>	
<i>Naziv in šifra dejavnosti (SKD/NACE)*</i>	
<i>Šifra SKIS*</i>	
<i>Število zaposlenih*</i>	

Komentar:

A1. LASTNIŠKA STRUKTURA

A2. PREDSTAVITEV STRANKE

(panoga v kateri stranka deluje, kratka zgodovina, opis dejavnosti, glavni program(i) podjetja, načrti za prihodnost, število zaposlenih)

A2A. PREDSTAVITEV KLJUČNIH ZAPOSLENIH

Področje dela	Ime in Priimek	Naziv delovnega mesta	V podjetju zaposlen od leta	Trajanje mandata (do)
Vodenje podjetja				
Vodenje podjetja				
Prodaja				
Nabava				
Proizvodnja				
Razvoj				
Drugo				

A3. PREMOŽENJE PODJETJA

(oprema, nepremičnine, neopredmetena sredstva)

A7. OBSTOJEČE IN BODOČE INVESTICIJE

Koliko podjetje letno nameni za vzdrževanje osnovnih sredstev na ustrezni ravni (CAPEX)?		EUR
Specifikacija investicij v opredmetena osnovna sredstva in neopredmetena sredstva v zadnjem zaključenem poslovnem letu:		
Ali podjetje načrtuje nove investicije? Če da, naštejite.		

A8. PREGLED STATUSTNIH SPREMEMB V PREDHODNIH DVEH IN TEKOČEM PRORAČUNSKEM LETU (v skladu z določbami 579.člena in

Naziv podjetja	Sedež podjetja	Država	Matična številka	Davčna številka	Oblika statusnega preoblikovanja

A9. SPECIFIKACIJA FINANČNIH NALOŽB

(v kolikor ima podjetje dolgoročne / kratkoročne finančne naložbe (dana posojila, depoziti, naložbe v delnice,...))

--

A10. SPECIFIKACIJA NALOŽBENIH NEPREMIČNIN

(v kolikor ima podjetje naložbene nepremičnine)

--

A11. PREVREDNOTENJA

(v kolikor je podjetje prevrednotilo osnovna sredstva, naložbe,...naj to ustrezno pojasni)

--

B. PROIZVODNI PROGRAM, KUPCI, DOBAVITELJI, KONKURENČNOST
B1. VRSTE PROIZVODOV IN STORITEV TER NJIHOVA PRODAJA

Najpomembnejše vrste proizvodov in storitev	Preteklo leto (t-1)		Tekoče leto (t)		Plan poslovanja (t+1)	
	Realizacija (v EUR)	Od tega izvoz (v EUR)	Realizacija (v EUR)	Od tega izvoz (v EUR)	Realizacija (v EUR)	Od tega izvoz (v EUR)

B2. NAJVEČJI KUPCI NA DOMAČEM IN TUJIH TRGIH

Vrsta proizvoda/storitev	Kupec	Prodaja v preteklem letu (v EUR)	v odstotkih glede na prodajo v preteklem letu	Prodaja v tekočem letu (v EUR)	v odstotkih glede na prodajo v tekočem letu	Dogovorjen način in rok plačila	Dejanski rok plačila	Podpisana pogodba o prodaji ali podobno?
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
Ostali			#DIV/0!		#DIV/0!			
Skupaj		0,00		0,00				

B3. POSLOVNE TERJATVE PO ZAPADLOSTI, NA DAN (obvezen vnos datuma)

Kupec (vnesite)	promet t-1	v odstotkih glede na skupni promet t-1	promet t	v odstotkih glede na skupni promet t	Skupaj odprte terjatve	nezapadlo	do 30 dni	31 do 90	91 do 180	nad 180
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00					
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00					
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00					
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00					
Ostali		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00					
Skupaj	0,00		0,00		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Skupaj poslovne terjatve po zapadlosti v %

#DIV/0! #DIV/0! #DIV/0! #DIV/0! #DIV/0!

Pojasnite zapadle terjatve nad 91 oz. 180 dni:

Pojasnite dolgoročne poslovne terjatve:

B4. TRŽNI POLOŽAJ

Kolikšen del trga podjetje trenutno obvladuje?

(delež prihodkov od prodaje na posamezni trg v celotnih prihodkih od prodaje)

Tržni položaj	V preteklem letu	V tekočem letu	Plan
Domači trg			
Trgi EU			
Trgi izven EU			

B5. KONKURENCA NA TRGU

Ime konkurenta	Naziv izdelka	Država	Prednosti konkurenta	Slabosti konkurenta

B6. NAJVEČJI DOBAVITELJI NA DOMAČEM IN TUJIH TRGIH

Vrsta proizvoda/storitev	Dobavitelj	Vrednost nabav v predhodnem letu (v EUR)	v odstotkih glede na nabave v predhodnem letu	Vrednost nabav v tekočem letu (v EUR)	v odstotkih glede na nabave v tekočem letu	Dogovorjen način in rok plačila	Dejanski rok plačila	Podpisana pogodba o nakupu ali podobno?
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
			#DIV/0!		#DIV/0!			
Ostali			#DIV/0!		#DIV/0!			
Skupaj		0,00		0,00				

B7. POSLOVNE OBVEZNOSTI PO ZAPADLOSTI, NA DAN _____ (obvezen vnos datuma)

Dobavitelj (vnesite)	promet t-1	v odstotkih glede na skupni promet t-1	promet t	v odstotkih glede na skupni promet t	Skupaj odprte obveznosti	nezapadlo	do 30 dni	31 do 60	61 do 90	91 do 180	nad 180
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00						
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00						
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00						
		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00						
Ostali		#DIV/0!		#DIV/0!	0,00						
Skupaj	0,00		0,00		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

Skupaj poslovne obveznosti po zapadlosti v %

#DIV/0! #DIV/0! #DIV/0! #DIV/0! #DIV/0! #DIV/0!

Pojasnite zapadle obveznosti nad 91 oz. 180 dni:

Pojasnite dolgoročne poslovne obveznosti:

B8. DRUGE POSTAVKE (v kolikor ima podjetje v svojih izkazih posamezne postavke, naj pojasni)

Specifikacija AČR:

Specifikacija PČR:

B9. KLJUČNI DOGODKI, KI SO VPLIVALI NA FINANČNE IZKAZE V PRETEKLEM LETU IN MEDLETNE IZKAZE

Prosimo navedite spremembe kot so: povečanje/zmanjšanje prihodkov od prodaje, sprememba deležev posameznih stroškov v prihodkih od prodaje, večje investicije, sprememba višine finančnih naložb, upravljanje z obratnim kapitalom, odpisi obratnih sredstev, povečanje /zmanjšanje zadolženosti, morebitne spremembe na kapitalu ipd.

B10. MOREBITNE TEŽAVE PRI PRESKRBI S SUROVINAMI / MATERIALOM, BLAGOM, STORITVAMI

